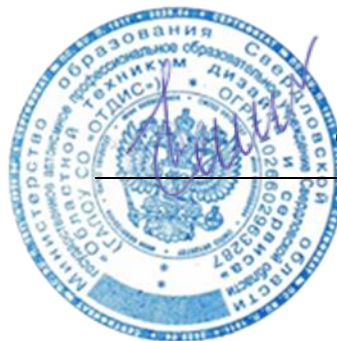


Согласовано:
На заседании Педагогического совета
Протокол № 2
«27» ноября 2025 г.



Утверждаю:
Директор техникума
И.М. Дыкман
«27» ноября 2025 г.

ТЕМАТИКА

дипломных работ
по программе подготовки специалистов среднего звена

38.02.07 Банковское дело

Тематика дипломных работ по программе подготовки специалистов среднего звена **38.02.07 Банковское дело** составлена в соответствии с федеральным государственным образовательным стандартом среднего профессионального образования по специальности 38.02.07 Банковское дело, утв. Приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 05.02.2018 № 67 (ред. от 13.07.2021)

Форма обучения: очная

Нормативный срок освоения программы: 2 года 10 месяцев

Квалификация выпускника: специалист банковского дела

Разработчики:

Подвойская Наталья Владимировна, преподаватель ВКК

Согласовано:

Пономарева Светлана Алексеевна 
доцент кафедры экономики, менеджмента, маркетинга и технологий
экономического образования ФГАОУ ВО «Уральский педагогический
университет»

Тематика дипломных работ рассмотрена и одобрена на заседании Методического Совета ГАПОУ СО «Областной техникум дизайна и сервиса», г. Екатеринбург

Протокол методического совета № 2 от «27» ноября 2025 г.

Председатель Методического Совета  /Ю.А. Морозова/

ТЕМАТИКА ДИПЛОМНЫХ РАБОТ
ПО ПРОГРАММЕ ПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТОВ СРЕДНЕГО ЗВЕНА
38.02.07 БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

1. Актуальность лизинговых операции в деятельности коммерческого банка.
2. Анализ методик оценки залога при кредитовании.
3. Анализ нарушений при проведении операций кредитования.
4. Анализ системы кредитования физических лиц.
5. Анализ системы кредитования юридических лиц.
6. Анализ системы оценки кредитоспособности физических лиц.
7. Банковское обслуживание юридических лиц: организация и основные проблемы.
8. Валютно-обменные операции для физических лиц в коммерческом банке.
9. Виды краткосрочных кредитов коммерческого банка для малого и среднего бизнеса
10. Виды обеспечения кредитов в сфере малого бизнеса в практике коммерческого банка
11. Виды обеспечения кредитов в сфере потребительского кредитования в практике коммерческого банка
12. Вклады физических лиц и их роль в деятельности коммерческого банка.
13. Вклады юридических лиц и их роль в деятельности коммерческого банка.
14. Деятельность коммерческих банков на рынке депозитных операций: состояние и тенденции развития.
15. Договорная основа операций кредитования.
16. Долгосрочное кредитование в практике коммерческого банка
17. Интернет-банкинг как элемент дистанционного обслуживания клиентов в коммерческом банке и его назначение.
18. Ипотечное кредитование в коммерческом банке: организация и проблемы развития.
19. Ипотечные кредиты коммерческого банка
20. Исследования системы кредитования малого и среднего бизнеса.
21. Кассовые операции коммерческого банка: состояние и перспективы развития.
22. Классификация банковских кредитов коммерческого банка.
23. Классификация залоговых операций банков, актуальные виды залога.
24. Краткосрочное кредитование в практике коммерческого банка
25. Кредитная линия: условия и особенности в практике коммерческого банка
26. Кредитные бюро РФ: их роль и значение в оценке кредитоспособности заемщика.
27. Кредитные каникулы в практике коммерческого банка
28. Кредитные карты коммерческого банка: порядок выдачи и условия погашения задолженности
29. Кредитные карты: особенности и перспективы развития на примере коммерческого банка.
30. Кредитные программы для реализации автомобилей в РФ: перспективы развития автокредитования в коммерческом банке.
31. Кредитные программы коммерческого банка для физических лиц.
32. Кредитование и его роль в формировании доходов и расходов коммерческого банка.
33. Кредитование корпоративных клиентов коммерческим банком.
34. Кредитование малого и среднего бизнеса в коммерческом банке: организация и основные проблемы развития.
35. Кредитоспособность и платежеспособность физического лица. Методы оценки в практике коммерческого банка
36. Меры, принимаемые банком при нарушении условий кредитного договора.
37. Методика анализа кредитоспособности заемщика на примере коммерческого банка.
38. Методы продвижения банковских продуктов на рынок банковских услуг на примере коммерческого банка.
39. Механизм финансирования долевого строительства. Счета эскроу
40. Национальная платежная система: отличительные особенности и перспективы развития на примере коммерческого банка.
41. Новые формы банковского обслуживания юридических лиц (интернет-банкинг).
42. Овердрафт для бизнеса, цели и условия предоставления в практике коммерческого банка

43. Овердрафт как современная форма кредита.
44. Организация кредитования физических лиц в коммерческом банке.
45. Особенности формирования кредитного досье.
46. Оформление и порядок учета потребительских кредитов.
47. Оформление и учет процентов по кредиту.
48. Оценка кредитоспособности заемщика – физического лица на примере коммерческого банка.
49. Перспективные способы обеспечения возвратности банковских кредитов.
50. Пластиковые карты как форма безналичных расчетов.
51. Платежная система России: проблемы и перспективы развития.
52. Порядок и отражение в учете формирования и регулирования резервов на возможные потери по кредитам в коммерческом банке
53. Потребительские кредиты коммерческого банка
54. Потребительское кредитование физических лиц на примере коммерческого банка: организация и особенности.
55. Правовые и экономические аспекты оформления кредитного договора.
56. Принципы кредитования и их отражение в кредитном договоре коммерческого банка
57. Проблемы банковского кредитования в РФ.
58. Проблемы и перспективы применения рейтинговых оценок в кредитном процессе
59. Проблемы оценки и минимизации рисков потребительского кредитования.
60. Проблемы расширения банковских услуг для населения.
61. Проблемы управления кредитной продуктовой линейкой в условиях конкуренции.
62. Процедура выдачи и погашения кредита физическому лицу в коммерческом банке
63. Процедура выдачи и погашения кредита юридическому лицу в коммерческом банке
64. Работа банка по кредитованию юридических лиц: основные направления и значение.
65. Работа коммерческого банка на рынке банковских карт.
66. Раскрытие банками информации при предоставлении розничных услуг на примере коммерческого банка.
67. Расчет сумм платежей по кредиту в практике коммерческого банка
68. Рефинансирование и реструктуризация кредитов в коммерческом банке
69. Роль банка России на рынке кредитования.
70. Роль банковских карт в процессе кредитования на современном этапе.
71. Роль интернет-технологий в развитии банковских услуг на примере коммерческого банка.
72. Роль кредитного бюро в снижении кредитного риска коммерческого банка
73. Роль кредитного мониторинга в деятельности коммерческого банка
74. Роль кредитной истории в процессе информационного обеспечения процесса кредитования.
75. Роль кредитных рейтингов в процессе кредитования.
76. Роль обеспечения кредита в современной системе кредитования.
77. Роль он-лайн технологий в процессе кредитования физических лиц в коммерческом банке.
78. Роль финансовой грамотности при проведении операций кредитования.
79. Система безналичных расчетов России и направления ее совершенствования.
80. Система страхования вкладов в РФ: механизм работы на примере коммерческого банка.
81. Скоринговый метод оценки риска кредитования в коммерческом банке
82. Совершенствование деятельности коммерческого банка в сфере потребительского кредитования.
83. Способы диверсификации кредитного портфеля коммерческого банка
84. Способы сбора информации коммерческим банком о заемщике
85. Способы управления кредитным риском в коммерческом банке.
86. Страхование как инструмент минимизации кредитного риска коммерческого банка
87. Формы выдачи кредитов коммерческого банка для малого и среднего бизнеса
88. Формы выдачи кредитов коммерческого банка для частных клиентов
89. Функции специалиста по потребительскому кредитованию коммерческого банка
90. Целевые программы коммерческого банка на приобретение транспортных средств.